

## المحاسبة عن تكاليف البحوث والتطوير

---

دكتور / علي محمد الجوهري

كلية التجارة - جامعة طنطا

---

## المحاسبة عن تكاليف البحوث والتطوير

**تمهيد :**  
يعتبر نشاط البحوث والتطوير من أهم الأنشطة في كثير من الشركات وخاصة الشركات الصناعية . حيث تساهم نتائج البحوث مساهمة ايجابية في زيادة الانتاجية والتنمية الاقتصادية سواء على مستوى الشركة أو الصناعة أو الاقتصاد القومي ( National Science Foundation, 1972 ) .

ونظرا لأهمية نشاط البحوث والتطوير لتقوية المركز التنافسي للشركات وزيادة أرباحها عن طريق اكتشاف منتجات وطرق صناعية جديدة وتحسين جودة المنتجات وطرق صناعتها وخفض تكاليفها ، فلقد زاد الانفاق على هذا النشاط زيادة كبيرة حتى أصبحت تكلفة البحوث والتطوير تحتل نسبة هامة من اجمالي الأموال المخصصة للانفاق على أوجه النشاط المختلفة في معظم الشركات والهيئات . فقد بلغ الانفاق على نشاط البحوث والتطوير في الولايات المتحدة في سنة ١٩٧٣ حوالي ٣٠ بليون دولار ، ثلثي هذا المبلغ تم انفاقه على مشروعات البحوث والتطوير في الوحدات الاقتصادية والباقي على مشروعات البحوث والتطوير في الوحدات الحكومية والجامعات والمؤسسات الأخرى ( SFAS No. 2 Par. 17 ) كما بلغت نفقات البحوث والتطوير ٢٥٪ من ايرادات المبيعات ، ٥٠٪ من الربح الصافي وذلك على مستوى الاقتصاد القومي الأمريكي في سنة ١٩٧٠ ( Madden et al, 1972, p. 419 ) .

ولقد ذكر في حواشي القوائم المالية لشركة جنرال موتورز الأمريكية لسنة ١٩٨٠ أن نفقات البحوث والتطوير التي حملت على أرباح العام التي حدثت فيه قد بلغت ١٦٣٣ ، ١٩٤٩ ، ١٩٤٩ ،

٢٢٢٤ مليون دولار في السنوات ١٩٧٨، ١٩٧٩، ١٩٨٠ على التوالي.

ويتميز نشاط البحوث والتطوير بأن نتائجه غير ملموسة ويصعب قياسها بدقة نظرا لعدم التأكد من المنافع المستقبلية لكل مشروع بحثي على حده . كما أنه ليس من السهل ايجاد علاقة مباشرة بين تكاليف البحوث والتطوير لمشروع معين ومنافع محددة في المستقبل . كذلك توجد نسبة فشل مرتفعة في الحصول على نتائج ايجابية من مجهودات الأبحاث ، فقد وجدت إحدى الدراسات أن أقل من ٢٪ من أفكار المنتجات الجيدة وأقل من ١٥٪ من مشروعات تطوير المنتجات كانت ناجحة تجاريا أي أن نسبة الفشل تبلغ في الأولى ٩٨٪ وفي الثانية ٨٥٪ ( Booz — Allen & Hamilton, 1968, p. 12 ) وحتى بعد أن يظهر نجاح المشروع في مرحلة البحث أو التطوير فإنه قد يخفق في مرحلة التسويق حيث تتراوح نسبة الفشل هنا بين ٣٠٪ ، ٩٠٪ .

\* ولقد تعددت طرق المحاسبة على تكاليف البحوث والتطوير وظهرت البدائل الآتية :

١ - تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على أرباح السنة التي تحدث فيها ، أي اعتبارها من النفقات الجارية .

٢ - رسملة نفقات البحوث والتطوير عند حدوثها ، أي اعتبارها من الأصول المعنوية .

٣ - رسملة نفقات البحوث والتطوير عند حدوثها إذا انطبقت عليها شروط معينة وتحميل النفقات الأخرى على أرباح السنة التي تحدث فيها .

٤ - تجميع كل نفقات البحوث والتطوير في حساب خاص بقائمة المركز المالي حتى يمكن تحديد المنافع المستقبلية من عدمه وعندئذ يتم رأسملة النفقة أو تحميلها على الأرباح .

ورغبة في توحيد المعالجة المحاسبية لتكاليف البحوث والتطوير  
فقد أصدر مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي FASB التوصية  
رقم (٢) في أكتوبر سنة ١٩٧٤ . وجاء بالتوصية أن كل نفقات البحوث  
والتطوير التي ورد تعريفها وتصديدها بنودها بالتوصية تضاف على  
المصروفات عند حدوثها أى تحمل على أرباح السنة التي تحدث فيها  
على أن يتم الإفصاح في القوائم المالية عن اجمالي تكلفة البحوث  
والتطوير التي أضيفت على مصروفات الفترة ( SFAS No. 2 ) .

وفي إنجلترا أصدرت لجنة معايير المحاسبة Accounting  
Standards Committee التوصية رقم (١٣) في ديسمبر سنة ١٩٧٧  
وحددت الشروط الواجب توافرها لرسملة تكاليف البحوث والتطوير  
كما يلي :

- ١ - أن يكون مشروع البحث محددا ومعرفا .
  - ٢ - ان نفقات البحث يمكن فصلها وقياسها .
  - ٣ - أن تكون نتائج البحث مؤكدة بدرجة معقولة على أساس غنية  
وتجارية .
  - ٤ - أن تفوق الإيرادات المتوقعة من مشروع البحث النفقات  
المقدرة له .
  - ٥ - أن يكون لدى المنشأة مصادر متاحة وكافية لاكمال مشروع  
البحث .
- فإذا ما سلمنا بالشروط الضيقة للرسالة والاتجاه الطبيعي المحافظ  
للمراجعين فان الأثر العملي للتوصية رقم ( ١٣ ) سوف يكون بتحميل  
معظم تكاليف البحوث والتطوير على أرباح السنة التي تحدث فيها  
( Harvey and Keer, 1983, p. 31 ) .
- وفي سنة ١٩٧٨ أصدرت لجنة معايير المحاسبة الدولية

التوصية رقم ( ٩ ) التي أقرت

بالسماح بتأجيل نفقات البحوث والتطوير إذا انطبقت عليها شروط معينة حددتها التوصية وهي تماثل تقريبا الشروط التي نصت عليها

التوصية رقم ( ١٣ ) لرسملة هذه النفقات ( IAS No. 9 ) •

ولقد استند مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية FASB في الوصول الى قراره بتحميل كل تكاليف البحوث والتطوير على أرباح السنة التي تحدث فيها ، الى العوامل الآتية التي ذكرت في ملحق التوصية •

- ١ - عدم التأكد من المنافع المستقبلية •
- ٢ - عدم وجود علاقة سببية بين التكاليف والمنافع •
- ٣ - ان تكاليف البحوث والتطوير لا ينطبق عليها مفهوم الأصل •

- ٤ - تطبيق مبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات •
- ٥ - رسملة تكاليف البحوث والتطوير لن تضيف معلومات تساعد على التنبؤ بالعائد على الاستثمار •

طبيعة المشكلة :

تمثل انبجوت والتطوير وظيفة من أهم الوظائف في كثير من المشروعات ونشاطا لا يمكن الاستغناء عنه من أجل البقاء في السوق والتفوق على المنافسين ، ولذلك فقد زاد الانفاق بدرجة عظيمة على نشاط البحوث والتطوير •

وقد جاءت نتائج الأبحاث الميدانية لتؤكد وجود علاقة قوية بين الأرباح الصافية وتكاليف البحوث والتطوير ( أنظر في ذلك Grabowski and Mueller, 1974; Kamien and Schwartz, 1975; Grabowski, 1969; Elliott, 1971 )

وقد جاءت التوصية رقم ( ٢ ) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية ( FASB, SFAS, No. 2 ) وحددت المعالجة المحاسبية لنفقات البحوث والتطوير وذلك بتحميلها كلها على أرباح السنة التي تنفق فيها ، كما جاءت التوصية رقم (١٣) التي أصدرتها لجنة معايير المحاسبة بالمملكة المتحدة وحددت شروط معينة لرسملة نفقات البحوث والتطوير مما يؤدي الى تحميل معظم هذه النفقات على إيرادات العام التي تحدث فيه .

ولقد أبدت شركات كثيرة معارضتها للتوصية رقم ٢ قبل اصدارها وخاصة الشركات صغيرة الحجم والشركات الناشئة وكذلك عارضت العديد من شركات المحاسبة الكبيرة هذه التوصية ( Selto and Clouse, 1985, p. 700 )

ان استهلاك نفقات البحوث والتطوير في السنة التي تنفق فيها سوف يكون له آثارا اقتصادية غير مرغوبة وخاصة بالنسبة للشركات صغيرة الحجم والتي تقوم بنشاط بحثي كثيف من هذه الآثار :

( أ ) تخفيض الأرباح وزيادة ثقلها .

(ب) تخفيض حقوق الملاك .

(ج) زيادة نسبة الالتزامات الى حقوق الملاك .

وهذا قد يؤدي الى زيادة تكلفة رأس المال ومن ثم الى نقص الاستثمارات في هذه المشروعات .

واذا اتخذت الأرباح التي يتم التقرير عنها في القوائم المالية كأساس لتقييم مديري الشركات ، فإن تطبيق التوصية رقم ( ٢ ) وما يؤدي اليه من تخفيض الأرباح قد يدفع المديرين للانحياز ضد الاستثمار في نشاط البحوث والتطوير لصالح الاستثمارات الأخرى التي يمكن رأسملتها ( AAA, 1977; Selto, 1982 )

فقد يكون رد فعل المديرين لاستهلاك كل نفقات البحوث والتطوير في شكل تخفيض ميزانية البحوث ، وقد يكون بتعديل استراتيجية البحوث والتطوير وتفضيل المشروعات التي تظهر عائدا سريعا أو فترة استرداد قصيرة ، أى تفضيل مشروعات التنمية على مشروعات البحوث وما يؤدي اليه هذا الاتجاه من آثار خطيرة على التنمية الاقتصادية .

ولقد أجريت عدة دراسات ميدانية بعد صدور التوصية رقم (٢) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكى وتم اكتشاف آثار سلبية لهذه التوصية أهمها تخفيض نفقات البحوث والتنمية وخاصة في شركات صغيرة الحجم ذات التكنولوجيا العالية ( Horwitz and Kolodny, 1980; Elliott et al, 1984 ) .

ان الخبرات التي استند اليها مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكى في قراره باستهلاك كل نفقات البحوث والتطوير في السنة التي تحدث فيها ليست مقنعة ومحل جدل كبير . وهذه المعالجة المحاسبية التي أوصى بها المجلس تؤثر تأثيرا كبيرا على سياسة الشركات بالنسبة لوظيفة البحوث والتطوير مما يؤثر تأثيرا سلبيا على التنمية الاقتصادية بوجه عام .

نحن أمام بديلين للمعالجة المحاسبية ، الأول بديل مرغوب فيه حيث أنه يتفق مع المبادئ والأصول المحاسبية ولكن يكثف تطبيقه بعض الصعوبات العملية وهو بالتأكيد ليس استهلاك كل نفقات البحوث والتطوير في الفترة التي تحدث فيها . والثانى بديل غير مرغوب فيه ( وهو الذى أقرته التوصية رقم ٢ ) ولكن من السهل تطبيقه عمليا ، والسؤال الآن : هل سهولة التطبيق العملى تكفى كمعيار للحكم على البدائل المحاسبية ؟

ان أغلب الظن أن قرار المجلس كان مبنيا على وجهة النظر العملية فقط وهى سهولة التطبيق .

ان قائمة الدخل التي تعد طبقا لمفهوم الاستحقاق هي تقرير عظيم الأهمية ، واذا كان هناك حقيقة لا يمكن اغفالها وهي أنه قد تظهر الأحداث المقبلة ان تقديرات استهلاك بعض الأصول كانت أقل أو أكثر من اللازم ، فان المحاسب عليه التزام بمحاولة تقدير مصروفات اكتساب الإيرادات عن الفترات المالية وليس مجرد ادراج النفقات الخاصة بالفترة على انها مصروفات • ومن وجهة نظر المحاسبة فان نفقات البحوث والتطوير التي تتم على أساس توقع استفادة الفترات المقبلة لا يجوز أن تخصم من إيرادات الفترة الحالية ، وذلك لأن خصمها يؤدي الى قياس خاطيء للدخل والتغير فيه عبر الزمن ، كما قد يؤدي الى تشويه قرارات المتساة •

**الهدف من البحث :** يهدف هذا البحث الى :

١ - التعريف بنشاط البحوث والتطوير والخصائص المميزة له من أجل التعرف على بنود الانفاق التي تدخل في اطار هذا النشاط •

٢ - استعراض البدائل المحاسبية لمعالجة نفقات البحوث والتطوير بما فيها المعالجة التي أقرتها التوصية رقم (٢) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي والمبررات التي ساقها المجلس لتأييد قراره ورفض البدائل الأخرى •

٣ - اجراء مناقشة علمية للعوامل التي استند عليها مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي في تفضيله لطريقة تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة التي تحدث فيها بهدف استخلاص المعالجة المحاسبية لهذه النفقات بما يتفق مع نظرية المحاسبة ومبادئها ومفهوم الأصول والمعلومات اللازمة لاتخاذ القرارات وتشجيع المنشآت على الاهتمام بهذا النشاط لما له من آثار ايجابية على التنمية الاقتصادية •



## نشاط البحوث والتطوير

### ماهية وخصائصه

لقد ورد التعريف التالي لنشاط البحوث والتطوير في التوصية رقم ( ٢ ) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية ( SFAS No. 2, Par. 8 )

### ١ - البحث

هو عمليات البحث المخطط والفحص الدقيق Critical investigation التي تهدف الى اكتشاف معرفة جديدة new knowledge على أمل أن هذه المعرفة سوف تكون نافعة لتنمية ( خلق ) منتج جديد أو عملية إنتاجية جديدة أو أسلوب فنى ، أو التوصل الى تحسين هام significant improvement للمنتج أو عملية إنتاجية قائمة فعلا .

### ٢ - التنمية :

هي ترجمة نتائج البحث أو أى معرفة أخرى الى خطه أو تصميم لمنتج جديد أو عملية إنتاجية جديدة أو فى شكل تحسين هام لمنتج أو عملية إنتاجية قائمة سواء كان الهدف هو بيع المنتج أو استخدامه .

وتتضمن عمليات التنمية المراحل الخاصة بوضع المعادلات والتصميمات والاختيارات للمنتجات البديلة وبناء النماذج الأصلية والعمليات التجريبية التى تسبق الانتاج .

ولا تتضمن عمليات التنمية التعديلات الروتينية أو الدورية للمنتجات القائمة وخطوط الانتاج والعمليات الصناعية حتى ولو نتج عنها تحسين فى المنتجات أو طرق الانتاج ، كذلك لا تتضمن أبحاث السوق وما يتعلق بها .

وفيما يلي أمثلة لما يمكن اعتباره ضمن نشاط البحوث والتنمية وما لا يجوز أن يندرج تحتها طبقا للتعريف السابق ( SFA No. 2, par. 9 - 10 ) .

### أولا : الأنشطة التي تدخل ضمن وظيفة البحوث والتنمية :

- ١ - البحوث العملية التي تهدف الى اكتشاف معرفة جديدة .
- ٢ - تطبيق نتائج البحوث أو أى معرفة جديدة .
- ٣ - وضع المعادلات والتصميمات للمنتجات وطرق الانتاج البديلة .
- ٤ - اختبار وتقييم المنتجات أو طرق الانتاج .
- ٥ - تعديل المعادلات أو التصميمات للمنتجات أو طرق الانتاج .
- ٦ - تصميم وانشاء واختبار النماذج الأصلية التي تسبق عملية الانتاج .
- ٧ - تصميم الأدوات والتراكيب والقوالب التي تتعلق بتكنولوجيا جديدة .

٨ - تصميم وانشاء وتشغيل المصنع في مرحلة التجارب التي تسبق الانتاج التجارى .

٩ - النشاط الهندسى اللازم للوصول بتصميم المنتج الى المرحلة التي يتطابق فيها مع المواصفات المخططة من الناحية الفنية والاقتصادية ويكون جاهزا للانتاج التجارى .

### ثانيا : الأنشطة التي تستبعد من وظيفة البحوث والتنمية :

- ١ - النشاط الهندسى فى المراحل الأولى للانتاج التجارى .
- ٢ - عمليات الرقابة على الجودة أثناء الانتاج التجارى وما يتعلق بها من الفحص الروتيني للمنتجات .

- ٣ - التغلب على المعوقات الفنية في مرحلة الانتاج التجارية .  
٤ - الجهود المستمرة لتتقيح وتحسين واثرء نوعية المنتجات القائمة .

٥ - تكييف الامكانيات المتاحة لكي تناسب متطلبات معينة أو رغبات العملاء وذلك كجزء من النشاط التجارى المستمر .

٦ - التغيير الدورى أو الموسمى لتصميمات المنتجات القائمة .

٧ - التصميم الروتينى للأدوات والتركيب والقوالب .

٨ - النشاط الذى يتعلق بالتصميم أو البناء الهندسى لأعداد واعدة ترتيب الآلات والمعدات بخلاف ما يتم فى مرحلة التجارب .

٩ - النواحي القانونية الخاصة بالتراخيص وتسجيل براءات الاختراع .

### الخصائص المميزة لنشاط البحوث والتطوير :

يتميز نشاط البحوث والتطوير بالخصائص الآتية :

أولاً : عدم التأكد من المنافع المستقبلية :

تقوم المنشآت بأعداد برامج البحوث والتطوير لاعتقادها بأن المنافع التى سوف تنتج عنها سوف تزيد عن تكلفتها ، أى أن الإيرادات المتوقعة سوف تكون كافية لتغطية التكاليف بالإضافة الى عائد عادل على الأموال المستثمرة فى هذه الأنشطة . ولكن ليس هناك تأكيد تام لكمية المنافع المستقبلية التى تحصل عليها المنشأة من كل مشروع بحثى على حده . كذلك فان فرص النجاح لكل مشروع تختلف كثيراً عن غيره من المشروعات الأخرى ، وبوجه عام فان نسبة الفشل مرتفعة ، فقد وجدت إحدى الدراسات أن أقل من ٢٪ من أفكار المنتجات الجديدة وأقل من ١٥٪ من مشروعات تطوير المنتجات كانت ناجحة

تجاريا ، أى أن نسبة الفشل تبلغ في الأولى ٩٨٪ وفي الثانية ٨٥٪  
( Booz — Allen & Hamilton, 1968, p. 12 )

وحتى بعد أن يظهر نجاح المشروع في مرحلة البحث أو التطوير فإنه قد يفشل في مرحلة التسويق حيث تتراوح نسبة الفشل هنا بين ٣٠ ، ٩٠٪ . هذا بالإضافة الى أن توقيت الحصول على المنافع يحدث في فترات طويلة نسبيا وهذا أيضا يشوبه عدم التأكد .

### ثانيا : صعوبة الربط بين النفقات والايادات :

هناك صعوبات عملية تكثف تقدير كمية وتوقيت المنافع المستقبلية التي سوف يحصل عليها المشروع من مجهودات البحوث ، وحتى بعد الحصول على المنافع فعلا ففى حالات كثيرة يصعب الربط بين منافع محددة وتكاليف محددة ( Chasteen, et al, p. 486 ) .

فكثير من المشروعات البحثية التي تفشل في تحقيق أغراضها المباشرة قد يترتب عليها مجموعة من المعلومات التي تثبت الأيام والممارسة العملية انها ذات قيمة كبيرة في تاريخ لاحق ( د . عمر حسنين ، ١٩٧٦ ، ص ١٢٧ ) .

ثالثا : يتميز هذا النشاط بأن نتائجه غير ملموسة ويصعب قياسها بدقة لأن نتائج هذه الأبحاث تتمثل في أصول معنوية كبراءات اختراع وخلافه وتظل المنشأة تستفيد من نتائج هذه الأبحاث لسنين طويلة ، وقد لا تبدأ المنشأة في الحصول على منافع هذه البحوث الا بعد انتهاء العمل فيها بوقت طويل .

## البدائل المحاسبية لمعالجة نفقات البحوث والتطوير

هناك أربع طرق لمعالجة نفقات البحوث والتطوير وهي :

١ - تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على الإيرادات وقت حدوثها .

٢ - رسملة كل نفقات البحوث والتطوير كأصول معنوية .

٣ - رسملة نفقات البحوث والتطوير التي تنطبق عليها شروط معينة وتحميل باقى النفقات على إيرادات الفترة .

٤ - تجميع نفقات البحوث والتطوير في حساب خاص متميز عن باقى الأصول حتى يمكن تحديد المنافع المستقبلية من عدمه وعندئذ يتم تحويلها الى الأصول المعنوية أو حذفها وتحميلها على الإيرادات .

ولقد أيد مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكى FASB استخدام البديل الأول وهو تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على الإيرادات أى اعتبارها نفقات إيرادية عادية ورفض البدائل الثلاثة الأخرى واستند فى الوصول لهذه النتيجة للأسباب الآتية (١) :

( SFAS No. 2, par. 39 - 59 )

١ - يتسم نشاط البحوث والتطوير عادة بدرجة عالية من عدم التأكد من المنافع المستقبلية لكل مشروع بحثى على حده . فمعدل الفشل فى هذه المشروعات مرتفع جدا .

٢ - لم يتم لأن اثبات وجود علاقة مباشرة بين تكاليف البحوث والتطوير وبين منافع محددة فى المستقبل . ولقد استشهد

---

(١) سوف نكتفى هنا بفكر المبررات التى ساقها المجلس ونؤجل مناقشتها والرد عليها الى مكان آخر فى هذا البحث .

المجلس على ذلك بنتائج ثلاث دراسات تم اجرائها في الشركات الصناعية التي تتفق مبالغ طائلة على مشروعات البحوث والتطوير وفشلت هذه الدراسات الثلاثة في اثبات وجود ارتباط بدرجة معنوية بين نفقات البحوث والتطوير والمنافع المستقبلية كما تم قياسها في صورة رقم المبيعات أو الأرباح أو نصيب المنشأة من مبيعات قطاع الصناعة ( ) ( SFAS No. 2, par. 39 — 40 ) •

٣ - لكي يتم الاعتراف بالمصدر الاقتصادي كأصل لأغراض المحاسبة المالية ، فإن هذا المصدر يجب أن يكون قابلاً للقياس ويتطلب معيار القابلية للقياس measurability أنه « لا يتم الاعتراف بالمصدر الاقتصادي كأصل لأغراض المحاسبة الا اذا أمكن تحديد المنافع الاقتصادية المستقبلية وقياسها بطريقة موضوعية لهذا الأصل في تاريخ اقتنائه أو تنميته » •

ونظراً لأنه وقت حدوث معظم نفقات البحوث والتطوير تكون المنافع المستقبلية غير مؤكدة فليس هناك ما يشير الى خلق مصادر اقتصادية ، وحتى اذا ظهرت بوادر النجاح في أحد مشروعات البحوث وأصبح هناك تأكيد من المنافع المستقبلية فإنه لا يمكن قياسها بدرجة معقولة من التأكيد ، ولذلك فقد انتهى رأى المجلس FASB الى أن تكاليف البحوث والتطوير تتشكّل في اختبار القابلية للقياس من أجل الاعتراف بها كأصل محاسبي •

٤ - هناك ثلاث مبادئ عامة لمقابلة الإيرادات بالنفقات وهي :

(أ) وجود علاقة سببية بين الإيرادات والنفقات ، حيث يتم الاعتراف بالتكلفة كمصروف على أساس اقتراض علاقة مباشرة بالإيراد معين ، والاعتراف بهذا المصروف يتبع الاعتراف بالإيراد

(ب) التوزيع المنتظم والمنطقي للنفقات على الفترات المالية فاذا كانت المنشأة تستفيد من الأصل لعدة فترات فإن تكلفتها توزع على

هذه الفترات بطريقة منتظمة وذلك في حالة غياب العلاقة المباشرة .  
(ج) الاعتراف الفوري بالنفقة كمصروف ، وذلك في الحالات  
الآتية :

— إذا كانت التكلفة التي تم انفاقها خلال الفترة لا يتوقع  
الحصول منها على منافع مستقبلية .

— إذا كانت التكلفة المسجلة كأصول في الفترات السابقة  
لم تعد لها منافع حالية ولا مستقبلية .

— إذا كان تحميل التكاليف على أساس علاقتها بالإيرادات  
أو بين عدة فترات محاسبية لا يخدم أي هدف .

وحيث أنه لم يثبت وجود علاقة سببية بين تكاليف البحوث

والتطوير الجارية والمنافع المستقبلية ، وبسبب عدم التأكد من المنافع

المستقبلية ففي رأى المجلس أنه لا يمكن تطبيق مبدأ « العلاقة السببية

بيز الإيرادات والنفقات » ولا « التوزيع المنتظم والمنطقي للنفقات »

للاعترا ف بتكاليف البحوث والتطوير كمصروفات ، ويبقى مبدأ

الاعتراف الفوري بالنفقات « للتطبيق في هذه الحالة » .

هـ — هناك بعض التكاليف التي يجب الاعتراف الفوري بها

كمصروفات لأن توزيعها على عدد فترات محاسبية لا يخدم غرضا

مفيدا للشركة . كما أن هناك اتفاق عام على أن العناصر الأساسية

لنماذج القرارات لكثير من مستخدمي القوائم المالية هي ( أ )

الإيرادات المتوقعة للاستثمار من حيث كميتها وتوقيتها ، (ب) المخاطرة

وهي التباين للإيرادات المتوقعة .

وحيث أن آراء محلى الأوراق المالية ورجال البنوك

والمستثمرون التي قام مجلس معايير المحاسبة المالية ( FASB )

باستطلاعها قد اتفقت على أن العلاقة بين تكاليف البحوث والتطوير

الجارية وكمية المنافع المتوقعة منها مستقبلا غير مؤكدة بدرجة كبيرة ،  
لذلك فان رسملة هذه النفقات لن يكون مفيدا في تقييم ربحية  
الشركة ، ولن يعظم من قدرة الفرد على التنبؤ بالمائد على  
الاستثمار وتباين هذا العائد ( SEAS No, 2, par. 50 )

ولقد رفض مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي FASB  
البديل الثالث وهو رسملة نفقات البحوث والتطوير التي ينطبق  
عليها شروطا معينة وتحميل النفقات الأخرى على الإيرادات وبنى  
هذا الرفض على أساس أن أى مجموعة من المعايير سوف يكون  
من الصعب تعريفها وتطبيقها بموضوعية ، ومن المحتمل أن تؤدي  
الى تشويه المقارنة عند تطبيقها وقد تمر عدة سنوات قبل أن يتم  
تقييم المنافع المستقبلية التي سوف يحصل عليها المشروع .

كذلك رفض المجلس البديل الرابع وهو تجميع نفقات البحوث  
والتطوير في حساب خاص بالميزانية ، اما بوضعه تحت مجموعة  
الأصول أو خصمه من حقوق الملاك ، وذلك حتى يمكن تحديد المنافع  
المستقبلية فيتم تحويله لحساب الأصول أو يتأكد عدم وجود منافع  
مستقبلية فيحذف ويضاف للمصروفات .

ومثل هذه المعالجة - في رأى المجلس - ليست مستحبة لأنها  
تخالف المفاهيم الأساسية التي تستند اليها نظرية معادلة الميزانية ،  
وسوف تغير طبيعة القوائم المالية الأساسية وسوف تؤدي الى  
تعقيد حساب النسب المالية والبيانات المالية الأخرى .

وبتطبيق التوصية رقم (٢) أصبحت الولايات المتحدة الأمريكية  
هى القطر الوحيد فى العالم التى تطبق قاعدة عدم رسملة نفقات  
البحوث والتطوير وتحميلها على إيرادات الفترة ، مما دعا المنظمات  
المحاسبية فى المملكة المتحدة وأستراليا وفرنسا والمجموعة الاقتصادية  
الأوروبية الى دراسة هذه المشكلة وانتهت الى أن عدم الرسملة



( التأجيل ) هي طريقة غير مرنة وأن نفقات البحوث التي ينطبق عليها معايير معينة يمكن تأجيلها وصدرت التوصية رقم (١٣) عن لجنة معايير المحاسبة في المملكة المتحدة في سنة ١٩٧٧ SSAP No. 13

وفي سنة ١٩٧٨ جاءت لجنة معايير المحاسبة الدولية International Accounting Standards Committee التي تتكون من البلاد السابقة بالإضافة الى اليابان والمكسيك والولايات المتحدة وقامت بدراسة المشكلة وانتهت الى أنه يجب تأجيل نفقات البحث والتطوير اذا انطبقت عليها معايير معينة ثم أصدرت التوصية رقم (٩) في هذا الشأن ( IAS No. 9 ) • ولقد التزمت بهذه التوصية كل من كندا وأستراليا وطبقتها فعلا • ( Horwitz and Kolodny, 1980, p. 39 )

ولقد اقترح بعض الكتاب ( Meigs, et al, 1974, pp. 488 — 9 ) تقسيم نشاط البحوث التطوير الى البنود الآتية :

١ - تنمية منتج جديد new product development وهي التجارب التي تتم على المنتجات الجديدة وخطوط الانتاج •

٢ - تحسين المنتجات product improvement وهي الجهود التي تبذل لتحسين نوعية المنتجات القائمة •

٣ - تخفيض التكاليف وتحسين استغلال الطاقة cost and capacity improvement وهي الجهود التي تبذل في سبيل تنمية وتحسين طرق الانتاج والمعدات لتخفيض التكاليف الجارية وتحسين كفاءة استغلال الطاقة الانتاجية •

٤ - البحوث الأساسية basic research وهي التجارب التي ليس لها هدف تجاري محدد وإنما تقوم بها المنشأة بقصد تقدم وارتقاء المعرفة العلمية بوجه عام •

هـ - الأمان والصحة والراحة safety, health and convenience  
وهي الجهود التي تبذل من أجل تحسين أحوال العمل  
والعاملين وتقليل التلوث وتحسين العلاقات مع المجتمع .

ان تبويب نفقات البحوث والتطوير بالشكل السابق يجعل من  
السهل تحديد التكاليف التي يجب تأجيلها وتلك التي يجب تحميلها  
على إيرادات الفترة . فمثلا النفقات التي تخص البنود ١ ، ٢ ، ٣ يمكن  
بوجه عام تأجيلها واستهلاكها في السنوات القادمة عندما تتحقق عنها  
ايرادات ، أما البنود ٤ ، ٥ فانها تحمل على ايرادات الفترة الجارية  
لصعوبة تحديد الفترات المستقبلية التي يتوقع فيها الايرادات .

كما اقترحت الدراسة التي أعدها Gellein and Newman  
سنة ١٩٧٣ بتكليف من معهد المحاسبين القانونيين الأمريكي تقسيم  
تكاليف البحث والتطوير الى مجموعتين رئيسيتين ، تختص الأولى  
ببرامج البحوث المستمرة وتختص الثانية ببرامج التطوير الهامة  
ولقد أوصت الدراسة بالاعتراف بالمجموعة الأولى كمسروفات  
وتأجيل المجموعة الثانية وتحميلها على ايرادات الفترات المستقبلية  
التي يتوقع أن تستفيد منها .

( Accounting Research Study, No. 14, pp. 6—8 )

ويرى الدكتور عمر حسنين ( ١٩٧٦ ، ص ١٢٦ ) تأجيل نفقات  
أبحاث المشروعات التي تتطلب انفاقا غير عادي بغرض تحقيق هدف  
ايرادي أو انتاجي معين ( مثل خلق منتج جديد ) . وتعتبر كنفقة  
ايرادية مؤجلة تستهلك على مدى سنتين أو ثلاث سنوات عندما  
تبدأ المنشأة في الحصول على دخل من مشروع البحث . ويتبع هذا  
الاجراء عادة عندما يظهر أن تحميل نفقات الأبحاث دوريا يترتب عليه  
تخفيض رقم الربح الناتج من التشغيل العادي بصورة جسيمة ويظهر  
ذلك على وجه الخصوص في حالة الشركات المتوسطة والصغيرة الحجم .  
وبوجه عام فإنه يجب أن يكون هناك دليل واضح على أن الفائدة التي

ستعود على المنشأة من مشروع بحثي معين تزيد عن أو تتساوى على الأقل مع النفقات المؤجلة .

ويتضح مما سبق أن هناك شبه اتفاق على أن بعض نفقات البحوث والتطوير التي تنطبق عليها شروط معينة يجب رسملتها أو تأجيلها ثم استهلاكها خلال الفترات التي تتحقق فيها إيرادات من هذه الأبحاث مستقبلا ، وعدم اتباع هذه الطريقة يؤدي إلى تضخم أرباح الفترات المستقبلية التي تتحقق فيها الإيرادات على حساب الفترات الجارية التي يتم فيها الاتفاق ، وكذلك تظهر الأصول وحقوق الملاك بأقل من قيمتها ويزداد ثقل الأرباح بين الفترات المختلفة .

Gellin and Newman

حيث رجحنا أن زينة نفقاته زينة لمجموعته من نفقاته  
وعلاوة على ذلك زينة زينة مجموعته زينة نفقاته  
وهذا يثبتنا وجه أرباب قضاة زينة نفقاته  
تلك في زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
في نفس زينة نفقاته زينة نفقاته  
• له عيب تسترنا زينة نفقاته

( Accounting Research Study No. 14, pp. 8-8 )

تلقى ربيكة ( ٢٢١ ) زينة نفقاته زينة نفقاته  
بفرض زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
مؤجلة زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
لمؤجل زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
انه مؤجل زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
هناك بغير زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
زينة زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
مؤجلا زينة زينة نفقاته زينة نفقاته  
زينة زينة زينة نفقاته زينة نفقاته

## مناقشة

لا شك أن المنشآت تهدف من وراء الانفاق على نشاط البحوث والتطوير الى الحصول على عائد في المستقبل ، ويتمثل هذا العائد في زيادة إيرادات المنشأة التي تكون نتيجة طبيعية لتطبيق نتائج مجهودات البحوث والتطوير في ابتكار المنتجات وطرق انتاجها أو تحسينها . وعادة لا تبدأ المنشأة في برنامج معين الا بعد دراسة لاحتمالات نجاحه وجدواه الاقتصادية أي أن يكون هناك تأكيد بدرجة معقولة ان الإيرادات المتوقعة سوف تكون كافية لتغطية التكاليف المقدرة وتعطي عائدا عادلا على الأموال المستثمرة . وهذا لا يمنع أن تقبل بعض هذه المشروعات ولذلك يجب أن يكون هناك تتبع للنفقات بالنسبة لكل مشروع على حده حتى يمكن مقارنة هذه التكاليف بمعدل التقدم في البحث لمساعدة الإدارة في اتخاذ قرار الاستمرار في مشروع البحث أو التوقف .

وعندما ينتج عن مجهودات البحوث والتطوير فكرة يمكن تسجيلها كحق اختراع فان هناك أصل معنوي يمكن تعريفه وفي هذه الحالة يجب أن تخصص له تكلفة . ان التوصية رقم ( ٢ ) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية تتجاهل هذا الأصل المعنوي ، حيث تتطلب تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة كمصروفات جارية . وهذه الممارسة تفترض ضمنا أن القيمة المتوقعة لتكاليف البحوث والتطوير « صفرا » ولقد استند المجلس في قراره هذا الى العوامل الآتية التي سوف نناقشها بالتفصيل .

١ - عدم التأكد من المنافع المستقبلية : يعمد مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية على عدم التأكد من المنافع المستقبلية لمشروعات الأبحاث كل على حدة هو السبب الرئيسي للنتيجة التي توصل اليها المجلس وهي معالجة كل نفقات البحوث والتطوير

كمصروفات جارية • كما جاء أيضا بالتوصية ان نفقات البحوث والتطوير تتميز بدرجة عالية من المخاطرة ، والمقصود بالمخاطرة هنا احتمال فشل أى مشروع أبحاث ، وحيث وجد بالدراسة أن نسبة فشل مشروعات البحوث والتطوير كانت مرتفعة فلقد استنتج المجلس أن نفقات البحوث والتطوير يجب أن تعالج على أنها مصروفات جارية لأنها تخص مشروعات يفشل معظمها • ولكن هذا الجدل الذى أثاره المجلس والنتيجة التى توصل اليها تتضمن بعض المغالطات •

ان المخاطرة وعدم التأكد التى تكثف مشروعات الأبحاث الجديدة ليست بالشكل المخيف الذى أثاره المجلس • فلقد أجريت دراسة فى سنة ١٩٦٣ على ٢٢ شركة من كبرى شركات البترول والصناعات الكيماوية ووجدت الدراسة أن معظم مشروعات البحوث والتنمية التى قامت بها هذه الشركات كانت ناجحة من وجهة النظر الفنية ، حيث كانت فرصة النجاح من الناحية الفنية لكل مشروع على حدة ٥٠٪ فأكثر • وفى دراسة أخرى سنة ١٩٦٩ تم تحليل ٧٠ مشروع بحثى قامت بهم احدى الشركات الرائدة فى انتاج الأجهزة الكهربائية ووجد أن نسبة النجاح كانت ٨٠٪ لحوالى ثلاثة أرباع المشروعات وكانت أقل من ٥٠٪ بالنسبة لمشروعين فقط وذلك قبل بدأ العمل فى البحوث • وبعد اتمام العمل فى هذه البحوث كان هناك ٤٤٪ من المشروعات ناجح تماما من الناحية الفنية ، ١٦٪ غير ناجح بسبب صعوبات فنية غير متوقعة •

( Mansfield, 1969, as cited in Bierman and Dukes, 1975, p. 49 )

وتتفق هذه النتائج مع فرض أن المنشأة لا تبدأ — بوجه عام — مشروعات تطوير أو تنمية لمنتج أو عملية جديدة الا بعد حل المشاكل الفنية وتقليل عدم التأكد لأدنى حد ممكن وذلك باجراء البحوث بتكاليف معقولة سواء قامت بها المنشأة بنفسها أو كلفت به منشأة أخرى • كما تتفق هذه النتائج أيضا مع الرأى الذى يقوئ ان ادارة

المشروع لا تحب المخاطرة risk averse وترفض المشروعات ذات  
المخاطرة العالية ، خاصة اذا تعلق الأمر بسمعة الادارة او بأموال  
الشركة .

وإذا كان المجلس يستخدم تعريف المخاطرة على أنها احتمال  
الفشل ( نسبة الفشل ) فلقد أغفل تقليل عدم التأكد الذي يمكن  
تحقيقه اذا ما قامت المنشأة بمجموعة ( تشكيلة ) portfolio  
من مشروعات البحوث والتطوير في وقت واحد . ولتوضيح ذلك  
نفترض أن هناك ١٠٠ مشروع بحوث وتطوير مستقلة عن بعضها ،  
وكل منها يتكلف ١٠ر٠٠٠ ج كما أن نسبة النجاح لكل مشروع هي  
١٠٪ ونسبة الفشل ٩٠٪ . وإذا نجح مشروع البحث فسوف تعود على  
المنشأة منافع مستقبلية تقدر قيمتها الحالية بمبلغ ٢٠٠ر٠٠٠ ج  
وإذا فشل المشروع البحثي فليس هناك منافع حالية ولا مستقبلية .

أى أن فرصة نجاح كل مشروع على حده هي واحد من عشرة  
وهي نسبة نجاح تبدو منخفضة ، ولكن الأهم من ذلك هو أن نسأل  
ما هو احتمال تحقيق أرباح من مجموعه من المشروعات ؟ وحيث ان كل  
مشروع أبحاث يمثل حدثا مستقبلا له احدى نتيجتين ( اما النجاح  
أو الفشل ) فانه عدد مرات النجاح في مائة محاولة هو متغير جزائى  
ذو توزيع ثنائى binomial distribution .

وفي المثال السابق نجد أن احتمال نجاح مشروع واحد أو أكثر  
يساوى ٩٩٩٩٧ (١) ، أى أن الشركة تكون متأكدة أنها سوف تحقق نملا

(١) احتمال نجاح واحد أو أكثر من مشروعات الأبحاث المائة  
يساوى الواحد الصحيح ناقصا احتمال عدم نجاح أى مشروع منها  
وا احتمال عدم نجاح أى مشروع ( عدد مرات النجاح = صفر )  
١٠٠  
=  $\frac{100!}{(100-0)!0!} (0.1)^0 (0.9)^{100} = 0.0003$   
صفر ! ١٠٠ !

فرصة نجاح واحدة أو أكثر من مجموعة المشروعات البحثية المائة ،  
حيث ان احتمال تحقيق ذلك يقرب كثيرا من الواحد الصحيح . وهذا  
يعتبر تخفيضا هائلا في عدم التأكد اذا ما قارنا ذلك باحتمال النجاح  
لكل مشروع على حدة والذي يساوى ١٠ فقط .

أضف الى ذلك أن المنافع المستقبلية المتوقعة من مجموعة  
الاستثمارات تصل الى ٢ مليون جنيه (٢) وهى تفوق التكلفة التقديرية  
للمشروعات التى تساوى ١٠٠ × ١٠٠٠٠٠ = واحد مليون جنيه .

كما أن القيمة الحالية للمنافع المستقبلية المتوقعة من كل مشروع  
على حدة = القيمة الحالية للمنافع المستقبلية مضروبة في احتمال  
النجاح أى = ٢٠٠٠٠٠٠ × ١٠ = ٢٠٠٠٠٠٠ جنيه وهى أكبر من  
التكلفة التقديرية وهى ١٠٠٠٠٠ ج .

ولكى يصل المشروع لنقطة التعادل فإنه يحتاج الى أن يحقق  
النجاح في خمسة مشروعات من المائة حيث أن التكلفة التقديرية  
لمشروعات الأبحاث المائة = ١٠٠ × ١٠٠٠٠٠ = مليون جنيه ،  
والقيمة الحالية للمنافع المستقبلية لخمسة مشروعات ناجحة =  
٢٠٠٠٠٠٠ × ٥ = مليون جنيه .

∴ احتمال نجاح واحد أو أكثر من المشروعات المائة  
= ١ - ٠.٠٠٠٠٣ = ٩٩٩٩٧  
(٢) وتُحسب كما يلي :  
القيمة الحالية المتوقعة من مجموعة المشروعات هى مجموع العوائد

المتوقعة للمشروعات الفردية وهى تساوى =  $\sum_{r=1}^{100} \frac{1}{r}$

المتوقعة للمشروع  $r$  =  $\frac{1}{r}$

$$= \sum_{r=1}^{100} \left[ \frac{1}{r} \right] = \left( \frac{1}{1} \right) + \left( \frac{1}{2} \right) + \left( \frac{1}{3} \right) + \dots + \left( \frac{1}{100} \right)$$

$$= 4.605170186 = ٤.٦٠٥١٧٠١٨٦$$

وحتى لو سلمنا بأن مشروعات البحوث والتطوير تتسم بمخاطرة عالية فإن هذا ليس كافياً لتحميل كل نفقاتها على إيرادات الفترة ، فهناك درجة من عدم التأكد من المنافع المستقبلية بالنسبة لكل أصل مسجل بقائمة المركز المالي . فمثلاً المنافع الحقيقية المستقبلية التي يمكن تحقيقها من اقتناء النقدية تعتبر غير مؤكدة وخاصة في هذه الأوقات التي تتسم بمعدلات التضخم المرتفعة ، وحتى بالنسبة للأصول المعمرة كالآلات والمعدات ذات الطبيعة المتخصصة جداً والتي تتميز بالتقدم التكنولوجي السريع فإن الاستثمار في مثل هذه الأصول ليس أقل مخاطرة من الاستثمار في مشروعات البحوث والتطوير ، فكلاهما يتسم بعدم التأكد ومن ثم فليس هناك مبرر لأن نسجل احدهما بطريقة مختلفة عن الآخر . ان درجة عدم التأكد ليست بالمعيار المناسب لحل هذه المشكلة ، فطالما أن هناك منافع ايجابية متوقعة في المستقبل للاستثمار فإن عدم التأكد لا يجب أن يؤدي الى تحميل كل نفقات الاستثمار على إيرادات الفترة الجارية .

## ٢ - عدم وجود علاقة سببية بين النفقات والمنافع :

لقد استند المجلس على نتائج ثلاث دراسات تم إجرائها في الشركات الصناعية التي تتفق مبالغ طائلة على مشروعات البحوث والتطوير حيث فشلت هذه الدراسات في اثبات وجود ارتباط بدرجة معنوية بين نفقات البحوث والتطوير والمنافع المستقبلية كما تم قياسها في صورة رقم المبيعات أو الأرباح أو نصيب المنشأة من مبيعات قطاع الصناعة ( SFAS No. 2, pp. 39 - 40 ) .

ورغم فشل هذه الدراسات في اكتشاف وجود علاقة معنوية بين تكاليف البحوث والتطوير والمنافع المستقبلية فإن هذا لا يعني عدم وجود هذه العلاقة . فاذا استنتجنا عن طريق الاستدلال المنطقي أن هناك علاقة مفترضة ولكن لم يثبت ملاحظتها تجريبياً فإن على الباحث أن يؤجل حكمه على هذا الفرض بدلاً من التسليم بصحة



الفرض البديل وهو عدم وجود العلاقة ، حيث من الأفضل أن تكون نتائج البحث مبنية على مشاهدة الظاهرة محل الدراسة وليس على عدم القدرة على مشاهدة الظاهرة ( Bierman and Dukes, p. 52 )

ولقد أكدت نتائج الأبحاث التجريبية أن هناك علاقة قوية بين الأرباح وتكاليف البحوث والتطوير ، فلقد وجد Bailey, 1972 أن معدل العائد على الاستثمار في مشروعات البحوث والتطوير كان بين ٢٥ ، ٣٠٪ في شركات الأدوية التي قام بدراساتها ، كما وجد أيضا أن أرباح الشركات خلال فترة الدراسة كانت ممتشية صعودا وهبوطا مع عدد براءات الاختراع التي تمتلكها الشركة ، حيث أن عدد براءات الاختراع هي نتيجة مجهودات أبحاث الشركة كذلك استنتج Grabowski and Mueller, 1974 زيادة في ربحية الشركات محسلة الدراسة بسبب مجهودات البحوث والتطوير التي تقوم بها • ويجادل Kamien and Schwartz, 1975 أن الدليل الذي توصلا إليه في بحثهم يؤيد احتمال الأرباح المستقبلية كتفسير لمجهودات البحوث والتطوير ومن ناحية أخرى فلقد استنتج Elliott, 1971 Grabowski, 1968 أن الدخل الصافي الجارى للشركات هو أحد العوامل المحددة للانفاق على نشاط البحوث والتطوير •

والخلاصة أن الجدل حول وجود علاقة بين الأرباح ومجهودات البحوث والتطوير يستند الى أساس تجريبي قوى على عكس ما ذكر في التوصية رقم (٢) ، ولكن اتجاه العلاقة ( التي تشرح هل الانفاق على البحوث والتطوير هو السبب في زيادة الأرباح ، أو أن زيادة الأرباح هي السبب في الانفاق على البحوث والتطوير ) لم يتضح بعد ، فالدليل المتاح لنا حتى الآن هو وجود علاقة تفاعل مزدوجة الاتجاه

bidirectional interactions ( Kamien and Schwartz, 1975, p. 31

### ٣ - المفهوم المحاسبي للأصل :

لقد عرف Sprouse and Moonitz الأصول بأنها تمثل المنافع الاقتصادية المستقبلية وهي حقوق تم حصول المشروع عليها نتيجة عمليات في الحاضر أو في الماضي وبناء على هذا التعريف فإنه يمكن تحديد خواص الأصل فيما يلي :

(أ) يجب أن يمثل منافع اقتصادية مستقبلية للمشروع •

(ب) أن تكون هذه المنافع خاصة بالمشروع •

(ج) ان اقتناء هذا الأصل قد تم بموجب عملية في الحاضر

أو الماضي ويمكن قياسه بالنقود •

( Sprouse and Moonitz, 1962, p. 8 and 23 )

ومما لا شك فيه أن الخصائص السابقة تنطبق على تكاليف البحوث والتطوير ورغم ذلك جاءت التوصية رقم (٢) وتطلبت عدم رسمتها أو تأجيلها وإنما تحميلها على إيرادات الفترة كمصروفات جارية • ثم ناقشت التوصية بعد ذلك معيار « القابلية للقياس Measurability » الذي يستلزم لكي يتم الاعتراف بالمصدر كأصل لأغراض المحاسبة إمكانية تحديد المنافع الاقتصادية المستقبلية وقياسها بطريقة موضوعية وذلك في تاريخ اقتناء الأصل أو تنميته •

وإذا كانت المنافع الاقتصادية المتوقعة من مجهودات البحوث والتطوير غير مؤكدة ومن الصعب أحيانا قياسها بطريقة موضوعية فهذا ينطبق على كثير من الأصول ، وتطبيق معيار القابلية للقياس بالطريقة السابقة يفتح الباب الى إعادة تبويب أنواع كثيرة من الانفاق على الأصول ووضعها ضمن المصروفات • هذا مما دعا البعض الى أن يسأل هل يمكن قياس المنافع الاقتصادية لمصنع سيارات بطريقة موضوعية في تاريخ اقتنائه ؟ ( Bierman and Dukes. p. 53 ) هذا بالإضافة الى أن قيم كثير من الأصول تعتبر مستقلة عن تكلفتها ،

فمثلا تكلفة خط أنابيب البترول تعتبر مستقلة عن قيمته بعد انشائه مباشرة . فالتكلفة بعد حدوثها هي تكلفة مستغرقة sunk cost وليست محددًا للسعر أو القيمة .

وإذا كانت المفاضلة بين اعطاء قيمة تساوى الصفر لنفقات البحوث والتطوير أو تقييمها بالتكلفة فان الأخيرة تعتبر تقديرا أفضل للقيمة بدلا من اعطاء قيمة تساوى الصفر للأصول الناتجة عن جهودات البحوث والتطوير كما تطلبت التوصية رقم (٢) بتحميل كل هذه النفقات على إيرادات الفترة .

#### ٤ - تطبيق مبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات :

هناك ثلاث مبادئ عامة لمقابلة الإيرادات بالنفقات وهي وجود علاقة سببية ( مباشرة ) بين الإيراد والنفقة والتوزيع المنتظم والمنطقي للنفقات على الفترات المالية وذلك في حالة غياب العلامة المباشرة وأخيرا الاعتراف الفوري بالنفقة كمصروف . ولقد أيدت التوصية رقم (٢) الأساس الأخير للتطبيق على نفقات البحوث والتطوير بحجة عدم وجود علاقة سببية بين تكاليف البحوث والتطوير والمنافع المستقبلية وعدم التأكد من المنافع المستقبلية وقت حدوث النفقة .

وليس هناك من شك أن السبب الوحيد الذي تقوم المنشأة من أجله بالانفاق على نشاط البحوث والتطوير هو استعادة الفترات المقبلة بزيادة إيراداتها ، فليس من المنتظر أن تزيد الإيرادات الجارية للمشروع نتيجة جهودات البحوث والتطوير في الفترة الحالية لأن نتائج هذه البحوث لا تظهر في الفترة الحالية كما أن تطبيقها للاستفادة منها يتطلب بعض الوقت ، وكما ذكرنا أن الأبحاث التجريبية قد أكدت وجود علاقة قوية بين تكاليف البحوث والتطوير والأرباح المستقبلية .

ان تأييد استخدام الاعتراف الفوري بنفقات البحوث والتطوير كمصروفات يتجاهل تماما أحد المبادئ الأساسية التي تعتمد عليها المحاسبة ، ألا وهو ضرورة مقابلة الإيرادات بالنفقات . غلو ان مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي قد اعترف بعدم أهمية مبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات - وهو لم يفعل ذلك - كان من الممكن تفهم النتيجة التي توصل اليها ، ولكن الجدل الذي آثاره بأن تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة الجارية يتفق مع مبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات هي نتيجة من الصعب تقبلها .

### ٥ - المعلومات المناسبة لقرارات الاستثمار والاقتراض :

لقد انتهت التوصية رقم (٢) الى أن رسمة نفقات البحوث والتطوير لن يكون مفيدا في تقييم ربحية الشركة ، ولن يعظم من قدرة الفرد على التنبؤ بالعائد على الاستثمار وتباين هذا العائد ، وقد استندت التوصية في ذلك على آراء بعض محلى الأوراق المالية ورجال البنوك والمستثمرين التي تم استطلاعها واتفقت على أن العلاقة بين تكاليف البحوث والتطوير وكمية المنافع المتوقعة منها مستقبلا غير مؤكدة بدرجة كبيرة . ومن ثم فان رسمة مثل هذه النفقات لن يخدم غرضا مفيدا للشركة .

ان فائدة البيانات المحاسبية الخاصة بنفقات البحوث والتطوير للمستثمرين هو فرض يمكن اختباره تجريبيا . ففي دراسة تتعلق به-ذا الموضوع وجد أحد الباحثين أن هناك علاقة قوية بين نفقات البحوث والتطوير - التي أنفقتها المنشأة وعالجتها كمصروفات جارية للفترة المالية - وأسعار الأوراق المالية للمنشأة ( Dukes, 1974 ) ولقد كانت السياسة المتبعة في الشركات التي قام الباحث بدراستها هي تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة الجارية . وتتفق نتيجة هذه الدراسة مع الفرض القائل بأن المستثمر عند اتخاذ قرار الاستثمار يقوم بعمل التعديل اللازم رسمة نفقات

البحوث والتطوير لتقدير الأرباح المستقبلية المتوقعة من استثمار في الشركة • ومعنى ذلك ان كثافة نشاط البحوث والتطوير هي أحد العوامل الهامة التي تفسر القيمة السوقية للشركة •

وتقترح دراسة Duker أن رسمنة نفقات البحوث والتطوير قد تخدم غرضا مفيدا ألا وهو مساعدة المستثمر في التنبؤ بالعائد على على الأوراق المالية مستقبلا ، وعلى الأقل فان هذه الدراسة تؤيد قرار المجلس بالانفصاح عن كمية نفقات البحوث والتطوير في القوائم المالية نظرا لأهميتها لقرارات الاستثمار •

ولنا أن نقساءل ، من المستفيد بمتطلبات التوصية رقم ( ٢ ) باعتبار كل تكاليف البحوث والتطوير كمصروفات جارية ؟ أليس هو المستثمر أولا وأخيرا ، فاذا ما تقبلنا نتائج دراسة Duker فان سلوك أسعار الأوراق المالية سوف تكون أكثر ارتباطا بالأرباح المحسوبة على أساس رسملة نفقات البحوث والتطوير عنها في حالة عدم رسملتها وازادتها لمصروفات الفترة • واذا كنا نتوقع أن مطللي الأوراق المالية والمستثمر المتمرس الواعي سوف يكونوا قادرين على إعادة حساب رقم الربح بعد رسملة بعض نفقات البحوث والتطوير اذا ما كان هناك معلومات كافية لتعديل البيانات المحاسبية الأساسية ، فاننا من ناحية أخرى نشك في قدرة المستثمر العادي لاجراء مثل هذه التعديلات على رقم الربح •

فمثلا اذا وجد مستثمر شركتين تعلنان عن توزيع ربح صافي للسهم خمسة جنيهاً ، ولكن الشركة الأولى أنفقت ما يعادل ثلاثة جنيهاً عن السهم في مجهودات البحوث والتطوير وحملتها كلها لايرادات الفترة ، أما الشركة الثانية فلم تتفق شيئاً فلو أن الشركة الأولى لم تتفق على نشاط البحوث والتطوير ، أو من ناحية أخرى لو قامت برسملة هذه النفقات لكان في استطاعتها أن تعلن عن توزيع ثمانية جنيهاً عن السهم الواحد • ان سياسة تحميل كل نفقات

البحوث والتطوير على إيرادات الفترة قد جعل الشركتين متساويتين في القيمة من نظر المستثمر العادي وهذا قرار خاطئ، لأنهما في الواقع عكس ذلك .

ان تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة قد يكون له آثار اقتصادية غير مرغوبة وخاصة بالنسبة للشركات صغيرة الحجم والتي تقوم بنشاط بحثي كثيف ومن هذه الآثار :

( أ ) تخفيض الأرباح وزيادة ثقلها .

( ب ) تخفيض حقوق الملاك .

( ج ) زيادة نسبة الالتزامات الى حقوق الملاك .

وهذا يؤدي الى زيادة تكلفة رأس المال ومن ثم الى نقص الاستثمارات في مثل هذه المشروعات . كما أن ادارة المشروع هي الأخرى تهتم برقم الأرباح والتوزيعات ولذلك فقد يكون رد فعل المديرين للتوصية رقم ( ٢ ) في شكل تخفيض الانفاق على نشاط البحوث والتطوير أو على الأقل بتعديل استراتيجية البحوث والتطوير وتفضيل المشروعات التي تظهر عائدا سريعا أو فترة استرداد أقصر، أي تفضيل مشروعات التنمية على مشروعات البحوث ، كما أن الشركة قد تستطيع تغيير حالتها من الخسارة الى الربح وذلك بالتوقف عن نشاط البحوث والتطوير ، وهذه طريقة سهلة لتقليل الخسائر . ان قرار استهلاك كل نفقات البحوث والتطوير في الفترة التي تحدث فيها ربما يؤدي الى تشويه قرارات الشركة بالاضافة للقياس الخاطئ للدخل والتغير فيه عبر الزمن حيث ترتفع إيرادات الفترات المستقبلية على حساب الفترة الجارية .

ولقد أجريت عدة دراسات تجريبية بعد صدور التوصية رقم ( ٢ ) وتم اكتشاف آثار سلبية لهذه التوصية ، غملا الدراسة التي قام بها Horwitz and Kolodny, 1980 بهدف تحديد أثر

التوصية رقم ( ٢ ) على انفاق الشركات على نشاط البحوث والتطوير ولقد استنتج الباحثان أن قاعدة عدم تأجيل نفقات البحوث والتطوير قد تسببت في حدوث انخفاض نسبي في الانفاق على هذا النشاط وذلك بالنسبة للشركات صغيرة الحجم ذات التكنولوجيا العالية ، ان التحول الاجبارى الى طريقة استهلاك كل نفقات البحوث والتطوير في سنة ١٩٧٥ بناء على التوصية رقم ( ٢ ) قد أدى الى تخفيض حقوق الملاك مما أدى بدوره الى زيادة نسبة الالتزامات الى حقوق الملاك وهذا يؤثر على مقدرة الشركات على الاقتراض .

وفي دراسة أخرى اكتشف الباحثون انخفاض نسبي في نفقات البحوث والتطوير في الشركات التي كانت ترسل هذه النفقات قبل التوصية كما وجدوا علاقة بين اصدار التوصية والتغير في كمية الانفاق على نشاط البحوث والتطوير وذلك خلال فترة السبعينات ( Elliott, et al, 1984 ) .

ولقد فشلت دراسة أخرى في اكتشاف تأثير معنوي للتوصية رقم (٢) على سلوك نفقات البحوث والتطوير ( Dukes, et al, 1980 ) وربما يكون السبب في عدم اكتشاف تغير في سلوك نفقات البحوث والتطوير هو قصر المدة بين اصدار التوصية واختبار أثرها ، حيث لم تمر فترة كافية تستطيع فيها شركات العينة أن تغير خطتها في الأبحاث أو تقلل من نفقاتها ، بالاضافة الى أن معظم نفقات البحوث والتطوير ليس من السهل تغيير نمطها في فترة قصيرة نظرا لأن هناك عقود مع الباحثين ولا تستطيع الشركة انهاءها خلال فترة قصيرة كما قد يكون هناك ارتباطات مع شركات أخرى على مشروعات أبحاث وخلافه ، هذا بالاضافة الى أن المشروعات البحثية التي بدأتها الشركة فعلا لا بد من استكمالها ، وهذه أسباب كافية ومعقولة لعدم اكتشاف أى تأثير للتوصية على سلوك نفقات البحوث والتطوير خلال فترة الدراسة السابقة .

هذا بالإضافة الى أن معظم شركات العينة في دراسة Dukes, etal, 1980 كانت شركات كبيرة الحجم ولدى معظمها أنشطة بحث وتطوير ذات دعائم قوية وثابتة منذ زمن طويل ، ومن المنتظر أن تتأثر الشركات صغيرة الحجم باصدار التوصية فتقل من انفاقها على نشاط البحث والتطوير ولقد كان ذلك واضحا في دراسة ( Horwitz and Kolodny )

وآخر الدراسات التي تمت في هذا المجال هي التي قام بها ( Selto and Cloue, 1985 ) وكان هدفها معرفة ما اذا كان مديري الشركات التي كانت ترسل نفقات البحوث والتطوير قبل اصدار التوصية قد غيروا من سلوكهم نحو الانفاق على نشاط البحوث والتطوير . ولذلك فقد تم اختيار ثلاثة مجموعات من الشركات لهذه الدراسة ، المجموعة الأولى تتضمن الشركات التي كانت ترسل نفقات البحوث والتطوير قبل اصدار التوصية واستمرت في السماح باستقلال الأقسام الداخلية بالنسبة لنشاط البحوث والتطوير ، وكانت تقييم أداء مديري الأقسام على أساس مقياس الربح لكل قسم ، ولكن قد تم تعديل هذا المقياس ليمتص آثار تطبيق التوصية رقم (٢) على الأرباح . والمجموعة الثانية تتضمن شركات لها نفس مواصفات المجموعة الأولى ما عدا انها لم تعدل مقياس الربح لكل قسم لكي يمتص آثار تطبيق التوصية . والمجموعة الثالثة فهي عينة للمراقبة وهي تتضمن الشركات التي لم تتأثر بتطبيق التوصية حيث انها كانت تستهلك كل نفقات البحوث والتطوير قبل اصدار التوصية واستمرت في هذه السياسة بعد التوصية .

ولقد أشارت نتائج هذه الدراسة الى أن أقل من نصف عدد الشركات التي كان يتوقع تأثرها بالتوصية ، قد تكيفت مع الظروف المستجدة واستمرت في تأجيل نفقات البحوث والتطوير داخليا ، وبالنسبة للشركات التي تأثرت بالتوصية ولم تتكيف داخليا معها



وهي المجموعة الثانية فقد انخفض الانفاق فيها على نشاط البحوث والتطوير كثيرا بعد اصدار التوصية ويتضح ذلك من مقارنة متوسط الانفاق في المجموعة الثانية مع متوسط الانفاق في المجموعة الثالثة وهي عينة المراقبة ، فقد كان متوسط الانفاق على نشاط البحوث والتطوير في المجموعة الثانية قبل اصدار التوصية أكبر من المتوسط في شركات المجموعة الثالثة بمبلغ ٨٧٠٠٠ دولار ولكن بعد صدور التوصية انخفض متوسط الانفاق على نشاط البحوث والتطوير في شركات المجموعة الثانية حتى وصل الى أقل من متوسط المجموعة الثالثة بمبلغ ١٦٨٠٠٠ دولار .

ان نتائج دراسة ( Selto and Clouse ) تؤيد الفرض القائل بأن تطبيق التوصية وما ينتج عنها من تخفيض أرباح الشركات - وخاصة بالنسبة للشركات التي كانت ترسمن نفقات البحوث والتطوير قبل التوصية - سوف يدفع هذه الشركات الى تقليل الانفاق على نشاط البحوث والتطوير بدرجة ملحوظة ، وهذا منطقي ، حيث كانت أرباح هذه الشركات تتخذ أساسا لتقييم أداء المديرين ، فمن المتوقع أن ينحاز المديرون ضد الاستثمار في نشاط البحوث والتطوير لأن ذلك يؤدي الى انخفاض الأرباح والتوزيعات وازهار الأصول وحقوق الملاك بأقل من قيمتها مما قد يؤدي الى زيادة تكلفة رأس المال وهبوط أسعار الأسهم في السوق .

وخلاصة المناقشة السابقة أن المنشآت تهدف من وراء الانفاق على نشاط البحوث والتطوير الحصول على منافع مستقبلية ، تتمثل في زيادة الإيرادات والمنشأة لا تبدأ برنامج البحث الا بعد الدراسة والتأكد بدرجة معقولة من نجاحه ، وعندما تنجح جهودات المنشأة البحثية فعادة ما تخرج فكرة يمكن تسجيلها كحق اختراع وهذا أصل معنوي يمكن تعريفه ومن ثم يجب أن تخصص له تكلفة .

ان نفقات البحوث والتطوير وخاصة ما يتعلق منها بخلق المنتجات الجديدة وتطوير المنتجات الحالية وطرق الانتاج الجديدة وتطوير الموجود منها مما يؤدي الى انتاج نوعية أفضل أو الانتاج بتكلفة أقل ينطبق عليها مفهوم الأصل الذي يتمثل في المنافع الاقتصادية المستقبلية ولا يقلل من شأن ذلك عدم التأكد الذي تتصف به المنافع المستقبلية لأنها سمة لمعظم الأصول ان لم يكن كلها ولكن بدرجات مختلفة ، ونظرا لأن المنشآت تستثمر في مجموعة من مشروعات الأبحاث مرة واحدة فان عدم التأكد يقل بدرجة كبيرة .

لقد أكدت نتائج الدراسات التجريبية وجود علاقة قوية بين الأرباح المستقبلية وتكاليف البحوث والتطوير ، فاذا كانت الأرباح المستقبلية تعتمد على الانفاق على نشاط البحوث والتطوير فمن الواجب أن ترسل هذه النفقات أو يتم تأجيلها بأى طريقة أخرى حتى يتم مقابلتها مع الإيرادات الناتجة عنها مستقبلا ويصبح من الخطأ تحميل هذه النفقات على إيرادات الفترة الجارية التي لن تستفيد منها .

ان التطبيق السليم لمبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات يستلزم تأجيل نفقات البحوث والتطوير حتى يتم مقابلتها بالإيرادات الناتجة عنها مستقبلا ، فالنفقات التي تتم لتوقع استفادة الفترات المستقبلية منها لا يجوز أن تحذف بمقابلتها بإيرادات الفترة الجارية لأن ذلك تطبيق خاطئ ولا يتفق مع نظرية المحاسبة لأنه يتجاهل الأخطاء التي تنشأ عن تضخيم مصروفات الفترة الجارية وسوء تقدير الربح وتخفيض قيمة الأصول وحقوق الملاك .

ولقد أثبتت الدراسات التجريبية فائدة البيانات المحاسبية الخاصة بنفقات البحوث والتطوير للمستثمرين واستخدامهم اياها في التنبؤ بالعائد على الأوراق المالية .

وأخيرا فقد أثبتت الدراسات التجريبية وجود آثار سلبية  
للتوصية رقم ( ٢ ) التي تطلبت تحميل كل نفقات البحوث والتطوير  
على إيرادات الفترة الجارية وعدم السماح برسملتها أو تأجيلها  
مما أدى الى انخفاض نسبي في نفقات البحوث والتطوير وخاصة في  
الشركات صغيرة الحجم وذات التكنولوجيا العالية .

تعتبر نسبة نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة الجارية  
مؤشرا هاميا على قدرة الشركة على الابتكار والتطوير. وقد  
تختلف هذه النسبة بين الشركات باختلاف حجمها ونوع  
النشاط الذي تقوم به. فبالنسبة للشركات الصغيرة الحجم  
فإن نسبة نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة  
الجارية تكون عادة أعلى من نسبة الشركات الكبيرة الحجم  
وذلك يرجع الى أن الشركات الصغيرة الحجم تحتاج الى  
مزيد من النفقات البحثية لتطوير منتجاتها الجديدة  
والتغلب على المنافسة في السوق. أما الشركات الكبيرة  
فإنها تمتلك موارد مالية ضخمة تمكنها من إجراء  
بحوث وتطوير مكثفة على مدى فترات طويلة من الزمن  
وذلك ينعكس على انخفاض نسبة نفقات البحوث والتطوير  
على إيرادات الفترة الجارية.

من ناحية أخرى، فإن الشركات التي لديها  
تكنولوجيا متقدمة أو منتجات جديدة في السوق  
تحتاج الى نفقات بحثية عالية للحفاظ على  
موقعها التنافسي. لذلك فإن نسبة نفقات  
البحوث والتطوير على إيرادات الفترة الجارية  
تكون أعلى في هذه الشركات. كما أن الشركات  
التي تعمل في صناعات ذات دورة حياة  
قصيرة تحتاج الى نفقات بحثية عالية  
للتغلب على المنافسة في السوق. لذلك فإن  
نسبة نفقات البحوث والتطوير على إيرادات  
الفترة الجارية تكون أعلى في هذه الشركات.

على ضوء ما سبق، يمكن القول بأن نسبة  
نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة  
الجارية هي مؤشر هام على قدرة الشركة  
على الابتكار والتطوير. لذلك فإن الشركات  
التي لديها نسبة نفقات البحوث والتطوير  
على إيرادات الفترة الجارية أعلى من  
نسبة الشركات المنافسة تكون في وضع  
مستقر في السوق.

هذا التقرير تم إعداده بناءً على المعلومات  
التي تم توفيرها من قبل الشركة.

## خلاصة ونتائج البحث

تمثل البحوث والتطوير وظيفة هامة في كثير من المشروعات ونشاطها لا يمكن الاستغناء عنه من أجل الصمود أمام المنافسين ولتحقيق معدلات أرباح معقولة ، ولذلك فإن المنشآت لا تبخل على البحوث بالانفاق خاصة وأن نتائج الأبحاث الميدانية تؤكد وجود علاقة بين الأرباح وتكاليف البحوث والتطوير .

ويتميز نشاط البحوث والتطوير بأن نتائجه غير ملموسة وليس من السهل قياسها بدقة ولذلك فقد تعددت البدائل المحاسبية لمعالجة نفقات البحوث والتطوير ، ورغبة في توحيد المعالجة المحاسبية لتكاليف البحوث والتطوير فقد أصدر مجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي التوصية رقم (٢) وجاء بالتوصية أن كل نفقات البحوث والتطوير يجب أن تحمل على إيرادات الفترة التي تحدث فيها على أن يتم الإفصاح عن ذلك في القوائم المالية . واستند المجلس الى بعض المبررات التي لا تعتبر مقبولة من وجهة نظر الباحث .

ولقد كان الهدف من هذا البحث ما يلي :

١ - التعريف بنشاط البحوث والتطوير والخصائص المميزة له حتى يمكن التعرف على بنود الانفاق التي تدخل في اطار هذا النشاط .

٢ - استعراض البدائل المحاسبية لمعالجة نفقات البحوث والتطوير بما فيها المعالجة التي حددتها التوصية رقم (٢) لمجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكي .

٣ - اجراء مناقشة علمية للعوامل التي استند عليها المجلس في تفضيله لتحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة

التي تحدث فيها ، وذلك بهدف استخلاص المعالجة المناسبة لهذه النفقات بما يتفق مع الأصول والمبادئ المحاسبية من حيث تعريف الأصل المحاسبي ومبدأ مقابلة الإيرادات بالنفقات ومناسبة البيانات الخاصة بهذه النفقات لقرارات الاستثمار ، بالإضافة الى تشجيع هذا النوع من النشاط لما له من آثار ايجابية على التنمية الاقتصادية للمجتمع بوجه عام .

وفيما يلي ملخص نتائج البحث :

١ - البحث هو عمليات البحث المخطط والفحص الدقيق التي تهدف الى اكتشاف معرفة جديدة على أمل أن هذه المعرفة سوف تكون مفيدة للتنمية ( خلق ) منتج جديد أو عملية انتاجية جديدة أو أسلوب فني أو المتوصل الى تحسين هام لمنتج أو عملية انتاجية قائمة فعلا .

٢ - التنمية هي ترجمة نتائج البحث أو أى معرفة أخرى الى خطة أو تصميم لمنتج جديد أو عملية انتاجية جديدة . أو فى شكل تحسين هام لمنتج أو عملية انتاجية قائمة ، سواء كان الهدف هو بيع المنتج أو استخدامه .

٣ - كل التكاليف الخاصة بالبحث أو التنمية يجب رسملتها أو تأجيلها حتى يتم مقابلتها بالإيرادات الناتجة عنها ويشترط فى الرسملة أو التأجيل ما يلى :

( أ ) أن لا يبدأ العمل فى البحث الا بعد دراسة فنية وتجارية لاحتمالات نجاحه .

( ب ) أن يكون مشروع البحث محددًا ومعرفة تعريفًا واضحًا .

( ج ) أن يتم فصل وقياس نفقات كل مشروع على حدة .

( د ) أن تفوق الإيرادات المتوقعة من مشروعات الأبحاث النفقات المقدرة لها . على أن يتم عمل تقييم دورى لجهودات

الأبحاث ونتائجها وأن يتوقف العمل في الأبحاث التي يتضح عدم جدواها وفي هذه الحالة فإن تكلفتها تحمّل بالكامل على إيرادات السنة التي يتم فيها اكتشاف فشل البحث وعدم الاستمرار فيه .

٤ - ان المعالجة السابقة المقترحة لتكاليف البحوث والتطوير تتفق مع تعريف الأصل الذي يتمثل في المنافع الاقتصادية المستقبلية ولا يقلل من ذلك عدم التأكد الذي تتسم به المنافع المستقبلية من نشاط البحوث والتطوير ، وذلك لأنها ليست سمة خاصة بها وحدها وإنما يشترك معها في هذه الصفة معظم أصول المشروع ولكن بدرجات متفاوتة ، ونظرا لأن المنشأة تستثمر في عدة مشروعات أبحاث مرة واحدة فإن درجة عدم التأكد من المنافع المستقبلية تقل بدرجة كبيرة .

٥ - ان عدم رسملة تكاليف البحوث والتطوير أو تأجيلها يؤدي الى زيادة المصروفات للفترة الجارية بدون مبرر مما يؤدي الى انخفاض الأرباح الجارية وتضخم أرباح الفترات المستقبلية ، وكذلك يؤدي الى تخفيض قيمة الأصول وحقوق الملاك ، وزيادة نسبة الديون الى حقوق الملاك مما يؤدي الى زيادة تكلفة رأس المال ونقص الاستثمارات في هذه المشروعات .

٦ - لقد أكدت نتائج الأبحاث التجريبية وجود علاقة قوية بين الأرباح المستقبلية وتكاليف البحوث والتطوير ، وهذا منطقي لأن المنشآت تنفق على نشاط البحوث والتطوير من أجل زيادة الإيرادات في المستقبل ومن ثم فهناك علاقة سببية بين النفقات الحالية والإيرادات المستقبلية مما يستوجب معه تأجيل هذه النفقات حتى تتحقق عنها إيرادات وهنا يمكن مقابلة الإيرادات بالنفقات . أما تحميل إيرادات الفترة الجارية بنفقات البحوث والتطوير فهو مخالفة خطيرة لبدأ هام من مبادئ نظرية المحاسبة . فنحن نعلم مقدما أن الفترة الجارية لن تستفيد من هذه النفقات فكيف تتحمل بها .

٧ - لقد أكدت نتائج الدراسات أهمية بيانات نفقات البحوث والتطوير بالنسبة للمستثمر وفائدتها في تقييم ربحية الشركة والتنبؤ بعائد الاستثمار ، وتقترح نتائج هذه الدراسات أن رسمة نفقات البحوث والتطوير قد يخدم غرضا مفيدا وهو مساعدة المستثمر في التنبؤ ومن الناحية الأخرى فقد اكتشفت بعض الدراسات وجود آثار سلبية لتطبيق التوصية رقم (٢) التي تطلبت تحميل كل نفقات البحوث والتطوير على إيرادات الفترة الجارية مما أدى الى انخفاض نسبي في نفقات البحوث والتطوير وخاصة في المنشآت صغيرة الحجم وذات التكنولوجيا العالية مما قد يؤثر على التنمية الاقتصادية .

٨ - أن نفقات البحوث والتطوير التي تأخذ صفة عامة غير محددة وكذلك النفقات التي ترتبط بأبحاث السوق وكذلك الأبحاث التي تتعلق بالتغيرات والتعديلات الروتينية المستمرة أو الموسمية لتحسين نوعية الانتاج ومقابلة طلبات العملاء وخلافه فانه لا يجوز رسمتها أو تأجيلها وانما تحمل على إيرادات الفترة التي تحدث فيها ، وذلك لأن انفاقها يتم بطريقة مستمرة ، ولأنها تخص الفترة الجارية أو لأنه من الصعب التنبؤ بنتائج محددة لها أو مدة معينة يمكن الاستفادة من نتائجها مستقبلا .

## مراجع البحث

دكتور / عمر السيد حسنين ، تكاليف مشروعات الأبحاث الصناعية  
( تحليلها وأساليب الرقابة عليها ) ، مجلة كلية التجارة البحوث العلمية  
جامعة الاسكندرية ، العدد الاول لسنة ١٩٧٦ ، ص ٩٧ — ١٤٠ .

American Accounting, Association « Report of the Committee  
on: Social Consequences of Accounting Information. » **Committee  
Reports, 1977.**

Bailey, M. N., « Research and Development Costs and Returns:  
The U. S. Pharmaceutical Industry, » **Journal of Political Economy**  
( January — February 1972 ), pp. 70 — 85.

Bierman, Harold, Jr., and Roland E. Dukes, « Accounting for  
Research and Development Costs, » **Journal of Accountancy**  
( April 1975 ), pp. 48 — 55. 5in

Booz — Allen & Hamilton, Inc., **Management of New Products,**  
Chicago : Booz—Allen & Hamilton, Inc. 1968.

Chasteen, Lanny G., Richard E. Flaherty and Melvin C. O'Con-  
nor, **Intermediate Accounting,** Random House, Inc 1984.

Dukes, Roland E., « Market Evaluation of Accounting Infor-  
mation : A Cross Sectional Test of Expensing Research and Deve-  
lopment Expenditures, » Unpublished Ph. D. dissertation, Stanford  
University, 1974.

—, Thomas R. Dyckman, and John A. Elliott, « Accounting  
for Research and Development Costs : The Impact on Research  
and Development Expenditures, » **Journal of Accounting Research,**  
Supplment to Vol. 18, 1980, pp. 1—26.



Elliott, John, « Funds Flow Vs Expectational Theories of Research and Development Expenditures in the Firm, » **Southern Economic Journal** (April 1971), pp. 409—22.

——, Gordon Richardson, Thomas Dyckman, and Roland Dukes, The Impact of SFAS No. 2 on Firm Expenditures on Research and Development, Replications and Extension,» **Journal of Accounting Research** (Spring 1984), pp. 85—102. *Her G*

Financial Accounting Standard Board, Statement No. 2, **Accounting for Research and Development Costs**, Stamford, Conn., (FASB, October 1974).

Gellein, O. S. and M. S. Newman, **Accounting for Research and Development Expenditures**, Accounting Research Study No. 14 (AICPA, 1973).

Grabowski, H., «The Determinants of Industrial Research and Development : A Study of the Chemical, Drug, and Petroleum industries, » **Journal of Political Economy**, » (March—April 1968) pp. 292—306.

——, and D. Mueller, « Rates of Return on Corporate Investment, Research and Development and Advertising, » Working paper, Cornell Univ., 1974.

Harvey, Mike and Fred Keer, **Financial Accounting Theory and Standards**, Second Edition, Prentice Hall International, Inc., London, 1983.

Horwitz, Bertrand N., and Richard Kolodny, « The Economic Effects of Involuntary Uniformity in the Financial Reporting of R & D Expenritures, » **Journal of Accounting Research**, Supplement to Vol 18, 1980, pp. 38—74.

International Accounting Standard No. 9, « **Accounting for Research and Development Activities** » International Accounting Standards Committee, July 1978.

Kamien, M., and N. Schwartz, « **Market Structure and Innovation : A Survey,** » **Journal of Economic Literature** (March 1975, pp. 1—37.

Madden, Donald L., Levis D. Mc Cullers, and Relmond P. Van-Daniker, « **The Materiality of Research and Development Expenditures,** » **Journal of Accounting Research** ( Autumn 1972 ), pp. 417 — 02.

Mansfield, E., « **Industrial Research and Development : Characteristics, Costs and the Diffusion of Results,** » **American Economic Review,** May 1969, As cited in Bierman and Dukes, 1975

—, **Industrial Research and Technological Innovation,** New York, Norton, 1969. As cited in Bierman and Dukes, 1975.

Meigs, Walter B., A. N. Mosich, C. E. Johnson, and T. F. Keller, **Intermediate Accounting,** McGraw—Hill Book Co., 1974.

National Science Foundation, **Papers and Proceedings of a Colloquium, Research and Development and Economic Growth/Productivity,** Washington, D. C., NSF, 1972.

Selto, Frank H., « **Internal Adaptations to Changes in Financial Accounting Standards,**» **Accounting, Organizations, and Society,** 1982, pp. 139—48.

—, and Maclyn L. Clouse, **An Investigation of Managers' Adaptations to SFAS No. 2 : Accounting for Research and Development Costs,** **Journal of Accounting Research** ( Autumn, 1985 ), pp. 700—17.

**Sprouse, R. T. and M. Moonitz, A Tentative Set of Broad Accounting Principles for Business Enterprises, Accounting Research Study No. 3 ( AICPA, 1962 )**

**Statement of Standard Accounting Practice (SSAP) No. 13, Accounting for Research and Development, Accounting Standards Committee ( December 1977 ).**

Madden, Donald L., Lewis D. McCullers, and Raymond P. Van-  
Dunker, « The Materiality of Research and Development Expen-  
ditures », Journal of Accounting Research ( Autumn 1972 ), pp.  
417 — 02.

Manfield, E., « Industrial Research and Development : Char-  
acteristics, Costs and the Diffusion of Results », American Econ-  
omic Review, May 1969, As cited in Bierman and Dukes, 1975.

———, Industrial Research and Technological Innovation, New  
York, Norton, 1969, As cited in Bierman and Dukes, 1975.

Meigs, Walter B., A. N. Mosich, C. E. Johnson, and T. F.  
Keller, Intermediate Accounting, McGraw-Hill Book Co., 1974.

National Science Foundation, Papers and Proceedings of a Col-  
loquium, Research and Development and Economic Growth, Proce-  
edings, Washington, D. C., NSF, 1972.

Selto, Frank H., « Internal Adaptations to Changes in Finan-  
cial Accounting Standards », Accounting, Organizations, and Society,  
1982, pp. 139—48.

———, and Marilyn J. Clouse, An Investigation of Managers'  
Adaptations to SFAS No. 2 : Accounting for Research and Deve-  
lopment Costs, Journal of Accounting Research ( Autumn, 1982 ),  
pp. 700—17.